

## WAT NA VERKOOP?

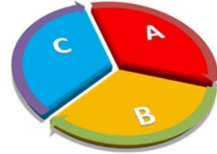
Verkoop is een beroepsopleiding. Na het zesde jaar krijg je het studiegetuigschrift van de derde graad secundair onderwijs. Hiermee kan je aan de slag op de arbeidsmarkt, bv. als verkoper, winkelbediende, kassier. Maar de tewerkstelling ligt laag omdat de sector een hogere kwalificatie vraagt.

Je kan een hogere kwalificatie halen door een zevende jaar of een hogere beroepsopleiding.

- ◆ Wanneer je succesvol een zevende jaar volgt, wordt jouw getuigschrift omgezet in een diploma secundair onderwijs. Op onze school kan je 'winkelbeheer en etalage' volgen.
- ◆ Het hoger beroepsonderwijs (HBO5) is een studieniveau tussen secundair en hoger onderwijs. Je kan er een aantal commerciële opleidingen volgen.
- ◆ Een overzicht van alle mogelijkheden vind je op de site 'onderwijskiezer.be'.



"Wij helpen kinderen om hun leven te wijden aan een fantastische activiteit die hun leven verandert!" (naar Ch. Hauerwas)



Beroepsopleiding

3de graad

**VERKOOP**

**Domein  
Economie  
en  
organisatie**

S  
T  
U  
D  
I  
E  
-  
I  
N  
F  
O

## VERKOOP

### STUDIEPROFIEL

De beroepsopleiding 'Verkoop' leidt jou op tot verkoper. Je krijgt weinig algemene vakken want de klemtoon ligt op de praktijk.

Binnen de algemene vakken gaat veel aandacht naar het voeren van zakelijke gesprekken in het Nederlands. Je leert op een correcte en efficiënte manier communiceren. Je praktische talenkennis in het Frans en Engels wordt getraind.

In de specifieke vakken worden de vaardigheden en technieken van de verkoopsector aangeleerd.

- ◆ In 'retail' staat je commerciële vorming centraal, met aandacht voor het adviseren, het verkopen en service verlenen aan de klant. Ook productkennis en -beheer worden aangeleerd.
- ◆ In 'visual merchandising' leer je een presentatie voor een opdrachtgever ontwikkelen. Je voert die uit in een winkel of etalage.

De leerlingen van het 5<sup>de</sup> jaar gaan 4 uur/week op stage. De leerlingen van het 6<sup>de</sup> jaar hebben 8 uur stage, gekoppeld aan de vakken retail en visual merchandising.



## LESSENROOSTER

### VERKOOP

	5des	6des
Godsdienst	2	2
Engels	2	2
Frans	3	2
Lichamelijke opvoeding	2	2
Project algemene vakken	4	4
NE zakelijke communicatie	2	-
Retail		
Retailmedewerker	8	7
Visual merchandising	5	5
Stage	4	8
<b>TOTAAL LESUREN</b>	<b>32</b>	<b>32</b>

## WIE KAN STARTEN?

De leerlingen uit de tweede graad 'Verkoop' (BSO) of leerlingen uit de tweede graad 'Handel' en 'Handel-talen' (TSO) hebben de logische voorbereiding.

Je kan uit een andere richting overstappen naar de derde graad 'Verkoop', als je over de nodige interesse en vaardigheden beschikt.

Profiel:

- ◆ Je hebt interesse voor commercieel werk in een winkelomgeving.
- ◆ Je bent sociaal en communicatief vaardig.
- ◆ Je durft je uit te drukken in de moderne vreemde talen Frans en Engels.
- ◆ Je bent creatief en presenteert dit met plezier aan anderen.
- ◆ Je organiseert graag, je gaat geduldig om met mensen en je ziet niet op tegen hard werken.
- ◆ Discretie, zin voor detail en stressbestendigheid zijn sterke troeven!

